

électro

Le magazine de la filière électrique

magazine

N° 125 – JUIN-JUILLET 2021

www.electromagazine.fr - ISSN 1779-9899 - 11.00 €



MARKINGENIUS® MG3

Le système de repérage pour tous les éléments de votre câblage

www.cembre.fr



CEMBRE

Voir page 13

Installateur / Prescripteur

Lugel Services : créer son entreprise en période de crise sanitaire

Profession fabricant

Configurer ses cheminements de câbles en ligne avec Niedax France

Négociant

Nouvelles Énergies
Distribution : pour une valeur ajoutée maximale

Technologie

Maison connectée : confort, sécurité et... gestion d'énergie

Produits et nouveautés

Biométrie : CDVI complète son offre avec lecteurs extérieurs



Stéphane Aubry,
directeur commercial, Sécurlite.

Sécurlite : un service d'experts et de proximité

Sécurlite, basé à La Ferté-Bernard, dans la Sarthe, fabrique des luminaires résistant aux chocs et au vandalisme dédiés aux parties communes d'immeubles d'habitat collectif, d'hôpitaux, de locaux d'enseignement, de bâtiments publics, pour l'éclairage intérieur ou extérieur. Stéphane Aubry, directeur commercial, nous présente le savoir-faire et les perspectives de développement de l'entreprise.

Électro Magazine – Vous ne présentez plus Sécurlite comme le spécialiste des hublots. Cela traduit-il un changement dans les solutions d'éclairage que vous proposez ?

Stéphane Aubry – Certainement, mais je préfère parler d'évolution plutôt que de changement. Nous avons suivi les développements de la LED et adapté nos produits à cette technologie en nous efforçant de suivre le même rythme. L'entreprise familiale, fondée par Clément Prat en 1986 et qui a rejoint récemment le groupe Rivalen, s'est attachée à se développer sans compromis avec la qualité, tout en étendant son activité. Par exemple, outre les parties communes, une partie de nos gammes est également destinée à l'éclairage des métros, des gares, des tunnels, des accès piétons, ainsi qu'aux espaces extérieurs de tous ces bâtiments. Nous éclairons les lieux fermés comme les espaces pénitentiaires, les hôpitaux psychiatriques, les commissariats, etc. Pour répondre à toutes ces applications, à l'extension de nos gammes s'est ajouté un agrandissement du site, dont le dernier date de 2019. L'entreprise, ayant doublé sa taille et son chiffre d'affaires en dix ans, avait besoin de plus d'espace. Sécurlite compte aujourd'hui 75 salariés sur un site de production de 5 000 m².

En quoi a consisté cette extension ?

Stéphane Aubry – Elle a permis d'agrandir l'atelier mécanique et la salle d'électronique (salle grise). Labellisés « Origine France garantie », nous déployons tous les moyens indispensables à un travail de qualité et dans de bonnes conditions. L'atelier mécanique comprend des postes de montage, de câblage, de découpe, de fraisage, de perçage, avec un centre d'usinage. Nous disposons également d'un atelier d'assemblage, d'un département de recherche et développement, d'un bureau d'étude composé de dix personnes, avec un laboratoire électronique qui conçoit les modules LED et les détecteurs de présence hyperfréquence. Nous y réalisons les tests de compatibilité électromagnétique (CEM) et nos propres mesures photométriques, grâce à notre goniophotomètre, ce qui nous permet d'être indépendants. La salle grise comporte une ligne de montage de composants en surface (une machine vient poser les LED sur des circuits imprimés), une ligne de soudure par vague. Nos gammes évoluent toutes vers la connectivité, il est donc important que notre salle d'électronique soit bien dimensionnée pour répondre à ces nouveaux développements.



Vous voulez parler de luminaires communicants ?

Stéphane Aubry – En effet, nous venons de lancer une gamme (Captain) de plafonniers intelligents et connectés pour les parties communes des immeubles de logements sociaux. Avec ces appareils, on entre dans un autre univers, car ils offrent, grâce à la technologie Bluetooth et au travers de passerelles, la possibilité de communiquer à distance pour, par exemple, interroger et surveiller les installations. Ceci permet de réduire considérablement les délais d'interventions de maintenance et de cibler celles-ci de façon pertinente. Avec notre nouvelle offre, l'exploitant peut également connaître le motif de la panne et simuler l'intervention afin d'identifier immédiatement les éléments qu'il faut changer. De plus, la maintenance prédictive peut être réalisée grâce à la programmation des remplacements selon les heures de fonctionnement. À la connectivité, s'ajoute une autre nouveauté : un service de location de nos luminaires.

Comment ce service de location fonctionne-t-il ?

Stéphane Aubry – La location inclut une mise à la norme des installations de nos clients, la fourniture et la pose des luminaires connectés, avec, à la clé, un accès en temps réel aux données des sites, que ce soit pour le réglage à distance, le suivi de fonctionnement et de la bonne résolution des défaillances, la programmation de la maintenance, etc. Nous souhaitons proposer ce service à nos clients en y associant nos partenaires, notamment avec la participation des installateurs à notre réseau Premium Sécurlite. C'est grâce à notre service d'expert et de proximité que nous pouvons maintenir un niveau élevé de performance et de fonctionnement des installations d'éclairage. ■

Propos recueillis par Isabelle Arnaud